

saludbucal

Número 6 • SEPTIEMBRE-DICIEMBRE 2010
PUBLICACIÓN PARA LA FARMACIA

DENTAID

**EL DOCTOR VALENTÍ FUSTER
HABLA SOBRE ENFERMEDADES
CARDIOVASCULARES Y PERIODONTALES**

**AULA DENTAID: BENEFICIOS DE LA
IRRIGACIÓN BUCAL**

**LOS SABORES DE LAS PASTAS
DENTÍFRICAS**

A close-up photograph of a person's mouth, showing their teeth and lips. They are holding a slice of lime between their teeth. The lime slice is bright yellow with a green rind. The background is a soft, out-of-focus skin tone.

**SOLUCIONES DENTAID
DIENTES
SENSIBLES**

DENTAID

Expertos en Salud Bucal
www.dentaid.com

Salud Bucal Dentaid

Revista de información para la Farmacia

Edita DENTAID

Ronda Can Fatjó, 10
Parc Tecnològic del Vallès
08290 Cerdanyola (España)

Tel.: 935 80 94 94
E-mail: dentaid@dentaid.es
www.dentaid.com

Diseño y realización

BPMO Edigrup
Guitard, 43, 1ª planta 08014 Barcelona
www.bpmoedigrup.com

Depósito legal:
B-42080-2008



CONOCIMIENTOS

SENSIBILIDAD DENTAL

4



SOLUCIONES DENTAID

GAMA DESENSIN®,
LA SOLUCIÓN PARA
LOS DIENTES SENSIBLES

6



AL HABLA CON

DR. VALENTÍ FUSTER,
CARDIÓLOGO Y DIRECTOR DE
LA UNIDAD DE CARDIOLOGÍA
DEL HOSPITAL MOUNT SINAI
DE NUEVA YORK

8



PRINCIPIOS BÁSICOS

LA IMPORTANCIA DE
LOS SABORES DE LAS PASTAS
DENTÍFRICAS

10

COMPROMETIDOS CON LA INVESTIGACIÓN

La apuesta por la I+D define y seguirá definiendo la filosofía de Dentaïd. Y es que, de forma especial en momentos como el que vivimos a nivel mundial, investigar para ofrecer nuevas soluciones que mejoren la salud bucodental supone todo un reto para nuestros profesionales y también un buen motivo para seguir trabajando. Un trabajo que tiene como resultado gamas como la de Desensin®, pensada para las personas con problemas de sensibilidad dental, un síndrome doloroso y que puede llegar a afectar a la calidad de vida de algunas de ellas. Precisamente, la gama Desensin® es una de las protagonistas de este nuevo número de la revista *Salud Bucal Dentaïd*, a la par que las pastas dentífricas VITIS y sus diversos sabores para todos los gustos. Un buen exponente de nuestro posicionamiento a favor de investigar para adaptarnos a las necesidades del mercado.

Fieles a nuestra apuesta por la formación, seguimos informándoos también de los cursos impartidos por Aula Dentaïd. En este caso, centrándonos en la importancia de la irrigación bucal para eliminar las bacterias depositadas en los dientes, las encías y los lugares de difícil acceso. Todo ello sin olvidarnos de nuestros irrigadores bucales Waterpik®, sinónimo de salud gingival.

Mucha gente desconoce que las enfermedades cardiovasculares y las periodontales comparten prácticamente los mismos factores de riesgo. Un buen motivo para incluir en este número una entrevista al cardiólogo español más reconocido internacionalmente, Valentí Fuster, en el marco de la XLIV Reunión Anual de la Sociedad Española de Periodoncia y Osteointegración (SEPA).

¿Y qué nos depara el futuro? Con la investigación como nuestra gran aliada, pero sin olvidar otros conceptos clave como el *merchandising*, seguimos trabajando para consolidar a Dentaïd como la firma de referencia en salud bucodental.

Comité de Redacción
Salud Bucal Dentaïd



FARMAGESTIÓN

ESTRATEGIAS DE
'MERCHANDISING', SINÓNIMO
DE ÉXITO

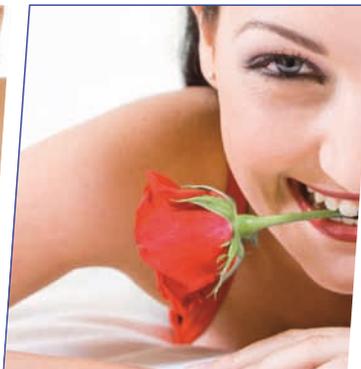
12



AULA DENTAID

BENEFICIOS DE
LA IRRIGACIÓN BUCAL

14



DIVULGACIÓN CIENTÍFICA SEPA

ENCÍAS SANAS
'IN CORPORE SANO'

16



ACTUALIDAD DENTAID

SORTEOS CON VITIS,
VITIS ENCÍAS Y DESENSIN®
DENTAID EN FACEBOOK
NUEVO VITIS SABOR
MANZANA-MENTA
NUEVA IMAGEN DESENSIN®

18

SENSIBILIDAD DENTAL

La sensibilidad dental es un síndrome doloroso que puede llegar a ser de carácter crónico con situaciones de dolor agudo, a veces muy molesto. Es un problema muy común que se presenta en 1 de cada 7 personas. Este dolor transitorio es derivado de la exposición de la dentina a estímulos químicos, osmóticos, térmicos o táctiles y que no pueden asociarse a otro tipo de patología dental.

La sensibilidad dental es una reacción dolorosa exagerada causada por la exposición de la dentina y que aparece tras el contacto con un estímulo externo: frío, calor, ácido, presión táctil, etc. Cuando el cemento y la dentina quedan expuestos a causa de la retracción de la encía o la pérdida de esmalte, las terminaciones nerviosas quedan desprotegidas, provocando esta situación dolorosa.

La hipersensibilidad dentinaria es uno de los trastornos dentales más frecuentemente referidos por los pacientes en la consulta dental y afecta a 1 de cada 7 personas, incluso en algunas regiones puede alcanzar una frecuencia de hasta 1 de cada 2 personas. La manifestación de sensibilidad dental puede aparecer entre los 18 y 30 años. En los últimos años se ha visto incrementada en pacientes jóvenes por el exceso de consumo de bebidas acidogénicas y el uso indiscriminado de productos de blanqueamiento dental sin supervisión.

En algunas personas la hipersensibilidad dental es tolerable mientras que en otras es un problema que afecta a su calidad de vida, hábitos de higiene oral e incluso a su dieta. De ahí la importancia de detectar si se trata de un problema puntual o crónico y de utilizar productos adecuados.

Situaciones que pueden favorecer la aparición de sensibilidad dental

- Tratamientos odontológicos (limpiezas profesionales, retirada de ortodoncia o blanqueamientos dentales).
- Trauma por cepillado.
- Dietas ácidas.
- Bruxismo.
- Recesiones gingivales.
- Etc.

Si la sensibilidad dental se trata diariamente con productos adecuados puede recuperarse la normalidad en dientes y encías

La sensibilidad dental puede llegar a provocar problemas de salud bucal, ya que, para evitar el dolor, la persona afectada

www.meduelenlosdientes.com

Esta página web dedicada a la sensibilidad ofrece una explicación sobre qué es la sensibilidad dental y sus causas, facilita un test para salir de dudas y propone soluciones. También pone a disposición de los usuarios un servicio de consulta a un especialista de Dentaïd.

puede disminuir el cepillado, acumulando más placa bacteriana, principal causa de otras patologías bucales como caries, gingivitis o periodontitis.

Para un correcto tratamiento de la sensibilidad dental, es muy importante empezar por la corrección de malos hábitos, pautar unas correctas instrucciones de higiene oral y hábitos dietéticos.

Instrucciones de higiene oral:

- Técnica de cepillado correcta, 3 veces al día.
- Utilizar un cepillo dental de filamentos suaves para no dañar el esmalte.
- Pasta dentífrica no abrasiva para evitar la erosión del esmalte.
- Para completar la acción de la pasta, realizar enjuagues con un colutorio específico, un mínimo de 2 veces al día.

Consejos dietéticos:

- Disminuir la cantidad y frecuencia de alimentos ácidos, especialmente antes de acostarse.
- Consumir alimentos favorables tras el consumo de ácidos para contrarrestar los efectos corrosivos sobre el esmalte dental.

Corrección de malos hábitos:

- Evitar parafunciones como son el bruxismo, el uso de palillos dentales, etc.

Si la sensibilidad dental se trata diariamente con productos adecuados, se evita la sensación dolorosa que provoca y puede recuperarse la normalidad en dientes y encías.



GAMA DESENSIN®

LA SOLUCIÓN PARA LOS DIENTES SENSIBLES



Desensin®, la solución para los dientes sensibles, es la marca líder en el sector farmacéutico después de más de 25 años en el mercado. Fiel a su compromiso de aportar una solución eficaz para tratar la sensibilidad dental, llega a las farmacias con un diseño renovado de sus packs, para facilitar al farmacéutico su labor de recomendación, ayudando así a los consumidores a elegir el producto que mejor se adapta a sus necesidades.

Los nuevos packs de Desensin® identifican claramente el problema en los frontales y en la solapa, y proporcionan la información necesaria para que resulte más fácil diferenciar la acción principal de

cada producto. Para completar la labor didáctica, los laterales incorporan gráficos que explican qué es la sensibilidad dental, sus principales causas y la acción específica de cada producto.



Desensin®
La solución para los dientes sensibles



El primer paso para combatir la sensibilidad dental está en la clínica:

DESENSIN® CLINIC

Es un producto exclusivo para clínica con efecto **desensibilizante inmediato** y **fluorizante** que puede aplicar el dentista en cubetas especiales.

Su aplicación no produce ninguna molestia, es muy fácil de utilizar y es recomendable en casos de sensibilidad dental aguda, o tras procedimientos odontológicos como blanqueamientos dentales, limpiezas profesionales, ortodoncia, etc.

Para el tratamiento ambulatorio
Desensin® dispone de:

DESENSIN® GEL

Acción desensibilizante intensa

- En momentos de sensibilidad dental extrema, cuando el dolor es muy agudo, es necesario actuar específicamente sobre este para conseguir una acción desensibilizante rápida e intensa.
- Su bajo índice de abrasividad proporciona una limpieza suave pero eficaz, sin dañar el esmalte, proporcionando un cuidado diario adecuado para los dientes sensibles.
- Puede aplicarse como gel dentífrico o de forma tópica después del cepillado, directamente en aquellas zonas donde hay una mayor sensibilidad.



DESENSIN® PLUS PASTA DENTÍFRICA

Acción desensibilizante y protectora de dientes y encías

- Tras el control de la sensibilidad dental aguda, el uso de Desensin® Plus pasta dentífrica proporciona una acción desensibilizante y protectora del esmalte, gracias a su composición de Nitrato potásico y Fluoruro sódico, y además proporciona una acción de protección de las encías, previniendo la retracción gingival gracias a su composición, que incluye Pro-Vitamina B5 y Alantoína.
- Mantiene los dientes protegidos y las encías de estímulos externos como frío, calor, ácido, presión táctil, etc.

Posteriormente al cepillado diario, para completar la higiene bucal es necesario el uso de un enjuague bucal:

DESENSIN® PLUS COLUTORIO

Acción desensibilizante y protectora de dientes y encías

- Colutorio de uso diario que complementa la acción del gel o la pasta dentífrica, proporcionando acción desensibilizante y protectora de dientes y encías.
- El uso de Desensin® Plus Colutorio permite llegar a las zonas de difícil acceso, así como mantener los principios activos en boca durante más tiempo.
- Se recomienda efectuar enjuagues con 15 ml, 2 veces al día durante 30 segundos, mañana y noche tras el cepillado.



Dr. Valentí Fuster, cardiólogo

CARDIOPATÍAS Y PERIODONTITIS,

Valentí Fuster, el cardiólogo español más reconocido internacionalmente y uno de los expertos en salud cardiovascular más laureados y reconocidos, estuvo presente en la mesa que clausuró la XLIV Reunión Anual de la Sociedad Española de Periodoncia y Osteointegración (SEPA).



Hipertensión arterial, obesidad, diabetes mellitus, hipercolesterolemia, sedentarismo o tabaquismo están perfectamente identificados como factores de riesgo cardiovasculares de primer orden, pero también son responsables de gran parte de las enfermedades periodontales. Según el Dr. Valentí Fuster, “la principal consecuencia positiva que se debe extraer de esta realidad es que si abordamos precoz y correctamente estos factores de riesgo no sólo prevendremos enfermedades cardiovasculares o incluso trastornos mentales (como la demencia), sino que también estaremos contribuyendo a reducir las enfermedades periodontales”.

Y es que para el director general del Centro Nacional de Investigaciones Cardiovasculares y director del Instituto Cardiovascular del Centro Médico Mount Sinai de Nueva York la relación entre enfermedad cardiovascular y periodontal no es casual. Por un lado, apuntó que “existen evidencias científicas que asocian ambas enfermedades y que muestran la coincidencia de los factores de riesgo que están detrás de estas patologías”. Y lo que es más importante, hay razones sociales y de conducta que aún tienen una trascendencia mayor, justificando la existencia de un nexo común.

Se estima que una excesiva exposición bacteriana en las encías podría elevar entre 1,7 y 3,3 veces el riesgo cardiovascular

Como explicó el cardiólogo catalán: “Una persona que no es capaz de cuidar sus encías, dudo que se responsabilice de cuidar otros hábitos de vida y de seguir unos mínimos consejos saludables, y viceversa; por ello –insiste este experto–, debemos hacer una apuesta por promover la salud oral, ya que esto incentivará la modificación de factores de riesgo comunes a otras enfermedades”.

Infección periodontal y enfermedad cardiovascular

Existen pruebas cada vez más sólidas sobre la estrecha y directa vinculación entre la existencia de una infección local en las encías, el desarrollo de inflamación sistémica y la aparición de enfermedad coronaria. “En cualquier caso –como reconoció el Dr. Valentí Fuster–, aunque sabemos

MISMOS FACTORES DE RIESGO

con seguridad que las infecciones orales tienen una cierta repercusión cardiovascular, aún desconocemos la cuantía e intensidad de esta asociación”. Lo que sí está claro, a su juicio, es que “modificar factores de riesgo cardiacos modifica también los factores de riesgo para sufrir una periodontitis (o infección de las encías)”.

La mayor parte de las enfermedades periodontales están causadas por bacterias, dando lugar a infecciones bucales. En la actualidad, se sabe que una de las consecuencias de esta infección a nivel local puede ser el inicio o desarrollo de una inflamación sistémica, que puede acarrear distintas implicaciones para la salud del paciente (dependiendo del aparato del organismo sobre el que actúe). Cuando la inflamación sistémica repercute en el aparato circulatorio y cardiovascular, el impacto sobre la morbimortalidad del paciente puede ser especialmente elevado. Las periodontitis pueden inducir inflamación sistémica por medio de un mecanismo de activación a distancia de procesos que pueden terminar provocando trastornos tales como la aterosclerosis, que es la principal causa de muerte en todo el mundo. A diferencia de lo que se aceptaba hasta hace pocos años, el mecanismo por el

que estas infecciones periodontales pueden extenderse a otras zonas del cuerpo no está relacionado con el posible traslado de estos patógenos por el torrente circulatorio.

En vista de estas posibilidades, se han realizado numerosas investigaciones para comprobar si los individuos con periodontitis (sin tratar) tienen una situación de inflamación sistémica claramente superior a las personas con encías sanas. Para evaluar esta situación, se ha utilizado la proteína C-reactiva (CRP), que es un importante marcador de aterosclerosis y un indicador de riesgo para enfermedades cardiovasculares.

En datos aportados por el propio Dr. Valentí Fuster, se ha certificado que la utilización de una terapia periodontal intensiva, para hacer frente a una enfermedad grave de las encías, “tiene efectos vasodilatadores, modificando positivamente el trastorno endotelial característico de los procesos periodontales más severos”. Muy sugerentes, como él mismo los ha calificado, son los estudios que muestran cómo la administración de fármacos hipolipemiantes (estatinas) reduce la inflamación de las encías y mejora la enfermedad periodontal.



Dr. Valentí Fuster

Posiblemente es el cardiólogo más galardonado del mundo y el único que ha recibido premios de las cuatro principales organizaciones cardiovasculares. Valentí Fuster nació en Cardona (Barcelona) en 1943. De pequeño dedicaba mucho tiempo a jugar a tenis hasta que un buen día decidió centrarse y entregarse por completo a la ciencia, sin descuidar el ejercicio físico, que forma parte de la triple recta para una vida saludable (actividad física, reflexión y relajación). Ya licenciado en Medicina y Cirugía, con 24 años, se instaló en Estados Unidos, donde ha trazado su exitoso camino, como lo demuestra la dirección de la unidad de cardiología del Hospital Mount Sinai de Nueva York, uno de los más prestigiosos del mundo. Médico clínico con un sentido humanista, herencia seguramente de su padre (psiquiatra) y de su abuelo (rector de la Universidad de Barcelona), Valentí Fuster es un hombre comprometido con la sociedad y su vida particular.

CUIDADO EXTRA DIARIO

VITIS XTRA FORTE

Sabor menta fuerte

Máximo poder antiséptico

- La pasta dentífrica VITIS Xtra Forte está indicada en aquellas personas que buscan la máxima higiene en el cuidado bucal diario. Su composición proporciona un elevado poder antiséptico.
- Además VITIS Xtra Forte posee un sabor a menta fuerte que proporciona un frescor único en la boca.

VITIS ANTIAGE

Efecto antioxidante en boca, dientes y encías

- VITIS Antiage es el dentífrico de uso diario desarrollado especialmente para prevenir el envejecimiento bucodental y mantener la integridad de boca, dientes y encías en personas adultas.
- Se recomienda su uso a partir de 45 años y en fumadores.

VITIS ELECTRIC

Formulada especialmente para cepillos eléctricos

- La pasta dentífrica VITIS Electric, por su formulación, reúne todos los requisitos para el cuidado e higiene de la cavidad bucal en usuarios de cepillos eléctricos.
- Su textura fluida y su adecuada abrasividad la hacen idónea para usar en el cepillado eléctrico.



SITUACIONES ESPECÍFICAS

VITIS ENCÍAS

Cuidado diario de encías delicadas

- La pasta dentífrica VITIS Encías está formulada para el cuidado gingival en personas con encías delicadas tras tratamientos periodontales, cambios hormonales, diabéticos, con tendencia a acumular placa, etc.
- Proporciona una protección frente a molestias por gingivitis y previene la inflamación y el sangrado. Además, reduce la formación de placa bacteriana y remineraliza el esmalte dental.

VITIS ORTHODONTIC

Cuidado y protección en portadores de ortodoncia

- La pasta dentífrica VITIS Orthodontic está especialmente recomendada en pacientes portadores de ortodoncia.
- El uso de VITIS Orthodontic asegura el éxito del tratamiento ortodóntico y disminuye la aparición de los problemas frecuentes que pueden aparecer: ulceraciones, desmineralización del esmalte, caries, gingivitis y/o mal aliento.



‘MERCHANDISING’, SINÓNIMO DE ÉXITO

El ‘merchandising’ y, en concreto, las técnicas de exhibición de producto son clave en la farmacia. Para conseguir los mejores resultados, hemos dedicado un reportaje a conocer algunas estrategias que pueden contribuir a incrementar las ventas.



Según el autor Alain Wellhoff, por *merchandising* se entiende el “conjunto de métodos y técnicas para dar al producto un papel activo de venta a través de su presentación y su entorno para optimizar su rentabilidad”. Partiendo de esta base, y como explica el responsable de la Zona Norte de Dentaïd, Román Díaz, “es una forma especial de comunicación basada en estrategias, técnicas y actividades que tienen como fin incrementar las ventas, aumentar el margen y optimizar la rotación de los productos”.

En todo caso, la clave pasa por que el cliente encuentre el producto que desea, en el lugar adecuado y en la cantidad precisa. Ahora bien, ¿cómo conseguirlo? Según el representante de Dentaïd, a partir de soportes básicos como “el diseño de la farmacia –con las zonas frías y calientes–, la gestión del surtido y del lineal, así como la animación de las ventas”.

El diseño, valor añadido

En cuanto al diseño de la farmacia, los principales objetivos pasan por facilitar el proceso de la compra, equilibrar el flujo de tráfico según la atracción de los distintos sectores y crear también zonas específicas para la actividad promocional. Por ejemplo, el escaparate deberá caracterizarse por la sencillez y claridad de ideas, incorporando

La exhibición de producto, desde la perspectiva del farmacéutico

“Nuestra estrategia pasa en primer lugar por la localización por categorías, con cada producto ubicado en un espacio fijo dentro de la farmacia y que se pueda reconocer fácilmente. También colocamos promociones en cestas o góndolas en zonas de acceso muy directas a los clientes y potenciamos el consejo del especialista como un valor añadido. Asimismo, es muy importante conocer los puntos calientes y fríos del establecimiento”.

Isabel Fernández
(Farmacia Isabel Fernández, Leganés)

“Se deben tener en cuenta básicamente dos temas: la exhibición de producto viene en función de nuestra capacidad de compra, para poder ofrecer así ofertas competitivas a nuestros clientes, como por ejemplo con el producto VITIS Electric. Por su parte, el segundo tiene que ver con la política de exposición de producto y, en nuestro caso, disponemos de una góndola pequeña en medio de la farmacia y utilizamos los escaparates. En cuanto a promociones, apostamos por ofrecer promociones de descuento”.

Juan Luis Sagaseta
(Farmacia Sagaseta Ilurdo Sesma, Pamplona)

“Sobre las técnicas de exhibición de producto, se deben tener en cuenta las zonas más calientes de la farmacia y valorar a partir de aquí el producto que debe colocarse en cada espacio. Asimismo, en nuestro caso utilizamos etiquetas electrónicas que indican cuándo un producto está en promoción mediante el parpadeo de una luz, mientras que las promociones nos permiten fidelizar al cliente y que la gente que no ha probado un producto tenga la opción de hacerlo”.

Guillermo Chacón
(Farmasupra, Barcelona)

imágenes de rápida captación que primen sobre los textos y renovarse constantemente. En cuanto al interior de la farmacia, se deberá utilizar toda la superficie disponible, incrementando el movimiento de público en el punto de venta y aumentando la rotación.

Los principales objetivos pasan por facilitar el proceso de la compra, equilibrar el flujo de tráfico y crear zonas para la actividad promocional

Otros aspectos a tener en cuenta para conseguir los mejores resultados son la gestión del surtido, sinónimo de diferenciación y posicionamiento, definiéndose a partir de la amplitud, la profundidad y la coherencia de las distintas categorías y subcategorías. Por su parte, la gestión por categorías implica en el caso de las farmacias la agrupación de productos en base a su finalidad o clasificación terapéutica. Cada grupo es homogéneo entre sí en cuanto a su finalidad y diferente del resto de categorías.

Al respecto, comenta Román Díaz: “Se trata de un nuevo modelo de gestión reorientado hacia la venta, un modelo conjunto entre fabricantes y distribuidores que es diferente en cada caso en función de la estrategia de negocio”.



CURSO DE LOS BENEFICIOS DE LA IRRIGACIÓN BUCAL

La irrigación bucal consiste en la aplicación directa de un chorro de agua o colutorio bucal, recomendado por el odontólogo, que ayuda a la eliminación de las bacterias depositadas en los dientes, las encías y los lugares de difícil acceso.

Los irrigadores bucales Waterpik® proporcionan una mejora de la salud de las encías, y está clínicamente probado que en combinación con el cepillado manual consiguen una eficacia superior en la mejora de la salud gingival respecto a usar sólo el cepillado manual junto a la seda manual.

Los impulsos y la presión son los mecanismos clave de la acción de un irrigador bucal Waterpik®. Esta combinación produce fases de compresión y descompresión del tejido gingival para eliminar el biofilm supragingival y acabar con las bacterias y otros residuos, así como para estimular el tejido gingival. Un dispositivo de impulsos es tres veces más eficaz que un irrigador con chorro continuo.⁽¹⁾

Además, el irrigador dental es una alternativa eficaz al uso del hilo dental para aquellas personas que no lo usan o que no pueden hacerlo, ofreciendo reducciones significativas en el sangrado, la gingivitis y el biofilm.⁽²⁾

Eficacia para todos

El irrigador dental es un dispositivo seguro y eficaz probado para mejorar y mantener la salud oral en una amplia variedad de personas y afecciones de salud oral. La irrigación bucal está indicada para cualquier persona y es especialmente útil en aquellas que son portadoras de ortodoncia, implantes o coronas, así como personas con diabetes.^(3-4,5,6)

Una serie de estudios han evaluado la utilización del irrigador bucal Waterpik® en personas con aparatos ortodónticos, demostrando una reducción significativamente mayor en el biofilm y la inflamación.

Asimismo, debido a que las personas con diabetes tienen un mayor riesgo de

sufrir enfermedades periodontales en comparación con los pacientes sin diabetes, el control eficaz del biofilm es esencial para ellos.

Una boquilla estándar puede eliminar un 99,9% de biofilm de crecimiento 'in vitro' en 3 segundos de uso (7)

Beneficios:

- Consigue una mayor eliminación de biofilm dental (placa bacteriana), evitando la aparición de caries y otras afecciones bucales.
- Reduce el sangrado y mejora la salud de las encías.
- Controla la inflamación de las encías y la gingivitis.
- Permite una limpieza y cuidado de corona.
- Mayor sensación de limpieza y frescor de la cavidad bucal.

Para personas con:

- Interés por una máxima sensación de limpieza y frescor.
- Elevado nivel de placa bacteriana.
- Encías delicadas o inflamadas.
- Gingivitis o periodontitis.
- Aparatos de ortodoncia.
- Coronas o implantes.
- Diabetes.

Curso patrocinado por: **waterpik**

Bibliografía

1. Seltling WJ, Bhaskar SN, Mueller RIP "Water jet direction and periodontal pocket debridement". *J Periodontol*. 1972.
2. Barnes CM, Russell CM, Reinhardt RA, et al. "Comparison of irrigation to floss as an adjunct to tooth brushing: effect on bleeding, gingivitis and supragingival plaque". *J Clin Dent*. 2005.
3. Burch JG, Lanese R, Ngan P. "A two-month study of the effects of oral irrigation and automatic toothbrush use in adult orthodontic population with fixed appliances". *Am J Orthod Dentofacial Orthop*. 1994.
4. Al-Mubarak S, Ciancio S, Aljada A, et al. "Comparative evaluation of adjunctive oral irrigation in diabetics". *J Clin Periodontol*. 2002.
5. Felo A, Shibly O, Ciancio SG, et al. "Effects of subgingival chlorhexidine irrigation on peri-implant maintenance". *Am J Dent*. 1997.
6. Estudio clínico independiente. 2007.
7. Gorur A, Lyle DM, Schaudinn C, et al. Biofilm removal with a dental water jet. *Compend Contin Edu Dent*. 2009;30 (Suppl 1); 1-6

Irrigadores bucales Waterpik®

IRRIGADOR BUCAL WATERPIK® ULTRA WP-100

- Depósito de 600 ml con almacenaje integrado.
- 1.200 pulsaciones por minuto.
- 10 posiciones de control de presión.
- Silencioso.
- Interruptor de pausa en el mango.



Incluye 2 boquillas estándar, 1 boquilla Pik Pocket®, 1 boquilla ortodóntica, 1 limpiador lingual, 1 boquilla Seeker® para placa inaccesible y 1 boquilla con cepillo.

IRRIGADOR BUCAL WATERPIK® PLUS INALÁMBRICO WP-450

- Diseño ergonómico facilitando su uso.
- Fácil rellenado del depósito, 210 ml.
- 1.450 pulsaciones por minuto.
- Control de presión en el mango con dos posiciones.
- Uso inalámbrico.
- Autonomía de 1 semana.
- Cabezal rotatorio de 360°.



Incluye 1 boquilla estándar, 1 boquilla Seeker® para placa inaccesible, 1 boquilla ortodóntica y 1 limpiador lingual.

IRRIGADOR BUCAL WATERPIK® CLÁSICO WP-70

- Depósito de 1.000 ml.
- 1.200 pulsaciones por minuto.
- 6 posiciones de control de presión.



Incluye 2 boquillas estándar, 1 boquilla Pik Pocket® y 1 limpiador lingual.

Aula Dentaïd

A través de la web www.dentaïd.com (apartado "Aula Dentaïd") se puede consultar la agenda de futuros cursos.

ENCÍAS SANAS 'IN CORPORE SANO'

Las encías son un elemento importante de nuestra boca, ya que forman parte de la estructura de soporte del diente. Es necesario mantener un cuidado diario de las encías para eliminar la placa bacteriana, que puede provocar gingivitis o inflamación superficial de la encía, cuya principal señal de alerta es el sangrado. La infección profunda de la encía se denomina periodontitis, que se caracteriza por la pérdida de las estructuras que rodean y sujetan al diente y que puede provocar la pérdida de piezas dentales.

Lever un cuidado regular de las encías es muy importante. En España, ocho de cada diez personas mayores de 35 años padece algún tipo de afección gingival. La enfermedad periodontal es de las más comunes en el ser humano y, sin embargo, de las menos conocidas. De ahí la importancia de su prevención.

Las encías están expuestas a constantes agentes externos. Con el fin de mantener una correcta higiene y conservar unas encías sanas, se debe conocer la importancia de cepillar los dientes dos veces al día, como mínimo. Asimismo, es importante renovar el cepillo cada tres meses, ya que un cepillo estropeado reduce la eficacia de la eliminación

de las bacterias causantes de las enfermedades de las encías y pueden lesionarlas.

Atención al sangrado

Además, es conveniente usar seda dental dos veces diarias, complementándola con cepillos interproximales si es preciso. Como tercer paso, se recomienda enjuagar la boca con un colutorio, con una formulación adecuada cuando esté indicado.

El cuidado diario es la mejor ayuda para prevenir y evitar la inflamación o el sangrado de las encías, que es la señal de alerta ante la que debemos estar atentos, poniéndolo en conocimiento



de nuestro periodoncista o dentista, a quien es aconsejable visitar al menos cada seis meses para revisar las encías y limpiar la boca, como complemento de la higiene cotidiana.

Las encías están expuestas a constantes agentes externos

Atención a las personas que fuman: el tabaco oculta el sangrado de forma significativa, apreciándose muy poco o prácticamente nada, lo que dificulta la detección de esta señal de alerta en los fumadores.

Para más información consulta www.cuidatusencias.com, el portal dedicado a la divulgación de la salud periodontal entre la población, realizado por SEPA, Sociedad Española de Periodoncia y Osteointegración.

Más información también en: www.sepa.es y en www.cuidatusencias.es

Con la colaboración de:

Soluciones Dentaïd:

VITIS **PERIO-AID**
encías

Divulgación científica elaborada por SEPA



Señales de alerta

- Sangrado o enrojecimiento de encías.
- Mal aliento.
- Aumento de la sensibilidad al frío.
- Movilidad o cambio de posición de los dientes.
- Acumulación de comida entre los dientes.
- Dientes más largos.
- Pérdida de dientes.



SIGUE LA LLUVIA DE PREMIOS PROMOCIÓN

VITIS

VITIS
encías

Desensin

Desde principios de 2010, Dentaïd está llevando a cabo la promoción VITIS, VITIS encías y Desensin®, en la que por la compra de un pack de estas pastas dentífricas, el consumidor puede conseguir diversos premios.

Con la compra de estas pastas dentífricas, el consumidor puede participar en el sorteo de un coche modelo SMART que tendrá lugar a finales de 2010 (inscribiéndose en www.dentaid.com) o puede ser premiado al momento con una cafetera Nespresso o un iPod nano, que se reparten cada semana.

Son muchos los premios que ya se han repartido con esta promoción. Y es que el sorteo ha contado ya con más de 18.000 participantes, entre los que se han repartido 21



premios en las siguientes provincias: Zamora, A Coruña, Jaén, Islas Baleares, Valencia, Almería, Cáceres, Cantabria, Cuenca, Cádiz, Madrid, Vizcaya, Huesca, Barcelona, Sevilla y Murcia.

DENTAID EN FACEBOOK

Dentaïd es la primera empresa de salud bucal de habla hispana presente en Facebook, la red social con más usuarios del planeta.

Dentaïd se suma así al creciente éxito de las redes sociales, un nuevo canal de comunicación interactiva. El perfil de la compañía en Facebook ofrece semanalmente nuevas noticias sobre el mundo de la salud bucal, fotos de sus productos, anuncios, calendarios de cursos, agenda de eventos, así como juegos para los más pequeños. Una página pensada para todos los públicos en la



que el usuario no sólo encontrará información, sino que puede ponerse en contacto con la empresa, colgar sus comentarios y recibir respuestas de Dentaïd.

NUEVA PASTA DENTÍFRICA VITIS ALOE VERA SABOR MANZANA-MENTA



Dentaid amplía su gama de pastas dentífricas con la nueva pasta de uso diario: VITIS Aloe Vera con sabor manzana-menta.

La nueva pasta dentífrica VITIS aporta un agradable sabor a manzana-menta que proporciona una sensación de frescor en tu boca y hace más placentero el momento del cepillado. Además protege la cavidad bucal de las agresiones diarias externas y elimina los radicales libres.

La pasta dentífrica VITIS Aloe Vera sabor manzana-menta permite probar un nuevo sabor, una nueva sensación diferente a lo convencional, y siempre contando con la seguridad y eficacia de las pastas dentífricas VITIS.

La composición de la nueva pasta dentífrica es:

- **Aloe Vera:** regenerador para encías delicadas.
- **Flúor:** posee efecto anticaries y poder remineralizante del esmalte, además de sus propiedades antibacterianas y reductoras de placa (biofilm dental).
- **Xilitol:** previene la formación de caries y proporciona un frescor agradable y duradero.
- **Vitamina E:** es uno de los antioxidantes más efectivos, que ayuda a eliminar los radicales libres, protegiendo la cavidad bucal de las agresiones externas.

DESENSIN® RENUEVA SU IMAGEN PARA CLARIFICAR LA GAMA

Desensin® es una marca que lleva más de 25 años en el mercado y, a día de hoy, sigue siendo la marca líder en el sector farmacéutico para proporcionar la solución a los dientes sensibles.

Durante los últimos años se ha ido innovando y actualizando frente a las nuevas necesidades de los consumidores, por ejemplo con la web www.meduelenlosdientes.com; y ahora da un paso más, acercándose al consumidor para ayudarlo a escoger el producto más adecuado para sus necesidades.

**¡Ahora, Desensin® con diseños renovados!
Pensando en ti y en tus clientes**

- Más didácticos. Para que tus clientes entiendan mejor qué es la sensibilidad dental y cómo actúa cada uno de los productos de la gama Desensin®.
- Más explicativos. Para que resulte más fácil diferenciar la acción principal de cada producto de la gama Desensin®, esta se destaca en los frontales y la solapa.

La solución para los dientes sensibles.



Desensin®
La solución para los dientes sensibles



siempre a tu lado

DENTAID

Expertos en Salud Bucal
www.dentaid.com